



# Инвестиционное предложение ООО «СмартФакт»

Апрель 2024г.

# О компании

Общество с ограниченной  
ответственностью «СмартФакт»

Адрес: **125375, г Москва, пер Большой  
Гнездниковский, 1, стр. 2**

ИНН/ОГРН: **7707837251/1147746711958**

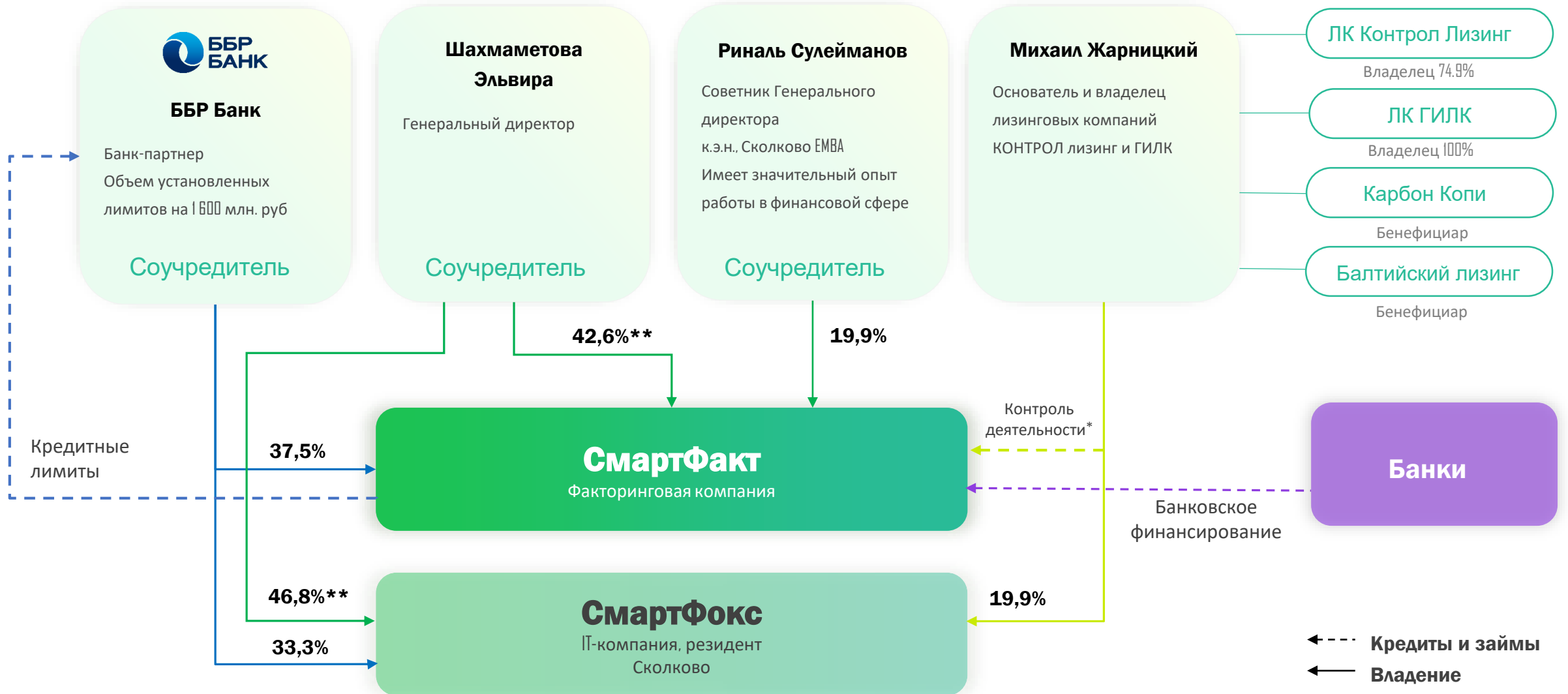
Дата  
регистрации: **24.06.2014 г.**

Количество  
сотрудников: **22**

Сайт: **smartfact.ru**

Органы  
управления: **Общее собрание участников  
Единоличный исполнительный орган —  
Генеральный директор**

# Структура владения



\* влияние на деятельность через контроль финансового результата, стратегическое планирование, привлечение финансовых партнеров

\*\* фактически владелец доли Сулейманов Р.Ф.

# Команда



**Михаил Жарницкий**

Сооснователь

Опыт в финансовом секторе более 20 лет (в качестве владельца бизнеса более 15 лет)

Основатель и CEO лизинговых компаний АО ГИЛК, ООО КОНТРОЛ лизинг



**Риналь Сулейманов**

Сооснователь и CEO

Опыт в финансовом секторе более 13 лет

Кандидат экономических наук,  
EMBA Skolkova, CIMA P1 P2



**Павел Гусев**

CFO

Опыт в финансовом блоке крупного корпоративного бизнеса в сфере сетевой retail, лизинг и факторинг более 16 лет. Основная специализация DCM.

Квалификация CIMA P1 P2



**Евгений Палочкин**

ССО

Опыт работы в крупнейших банковских группах более 13 лет (Сбербанк, Промсвязьбанк, Газпромбанк).

Окончил СПбГУЭФ, специальность финансовый менеджмент/банковское дело



**Игорь Вадель**

CLO

Опыт работы юристом более 20 лет в крупнейших российских и международных холдингах.

Окончил Российский Государственный Социальный Университет



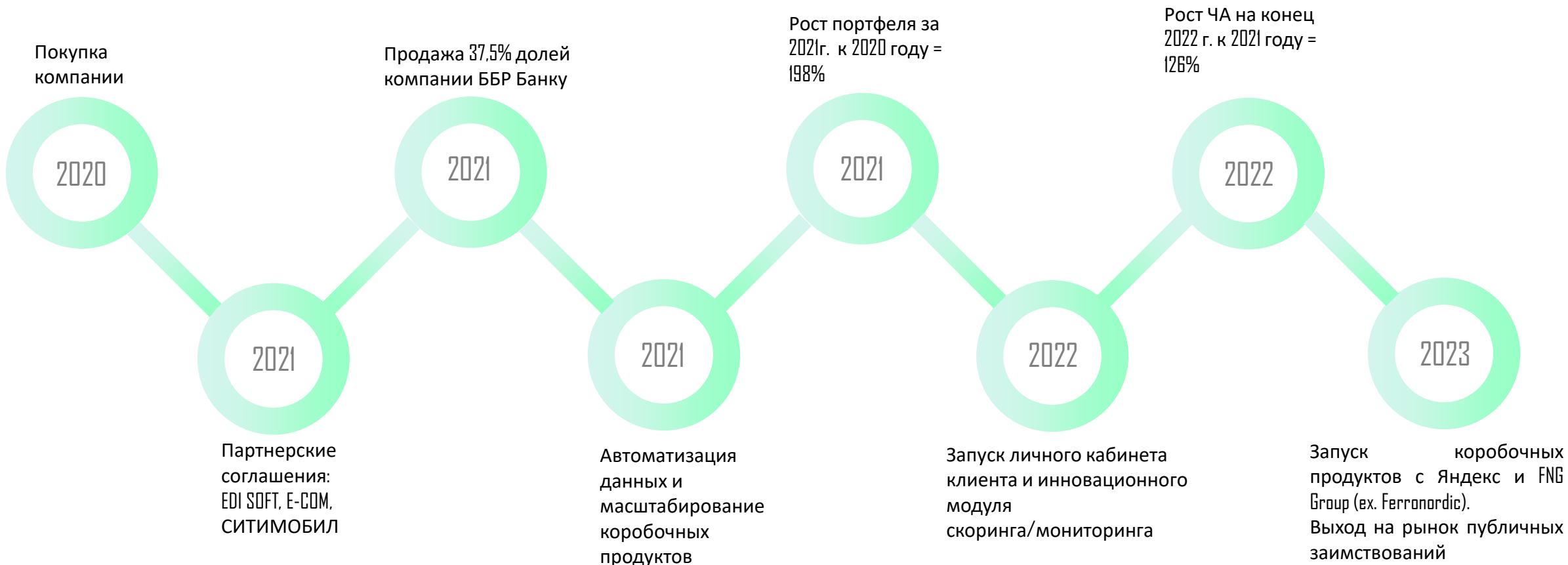
**Кристина Лапская**

CHRO

Опыт работы в сфере HR директором по персоналу более 18 лет (ГК Мортон, SuperJob)

Окончила Московский гуманитарный университет и Международный Эриксоновский университет коучинга.

# История развития



# Описание рынка

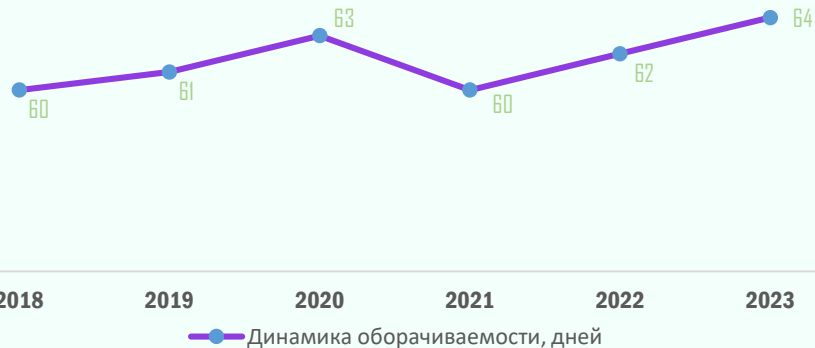
## Динамика объема рынка факторинга



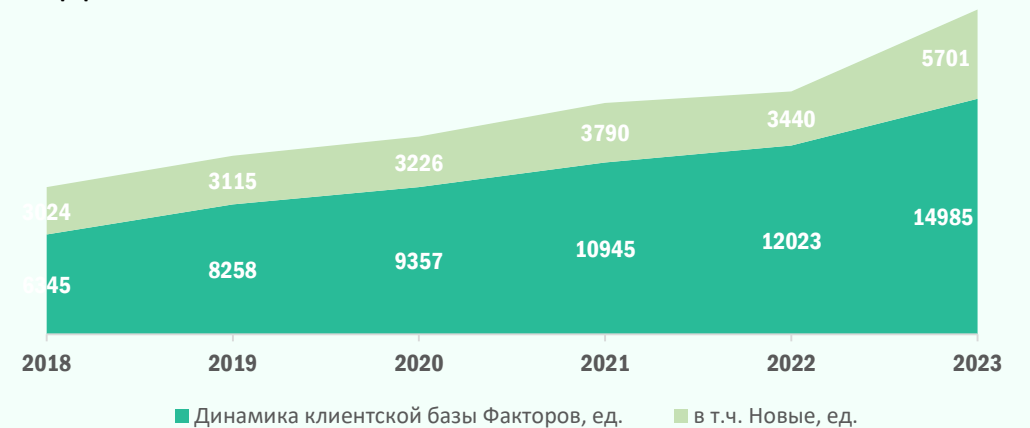
## Динамика доходов факторинговых компаний



## Динамика оборачиваемости сделок



## Динамика клиентской базы





# Факторы инвестиционной привлекательности



Компания ведет свою деятельность с 2015 года и имеет большой опыт работы в отрасли



СмартФакт является частью экосистемы, предоставляющей весь спектр финансовых решений для бизнеса (РКО, кредит, лизинг, факторинг, банковские гарантии). Это усиливает синергетический эффект по кросс-продажам.



9 банков-партнеров с открытыми лимитами у СмартФакт  
Более 30 банков-партнеров с открытыми лимитами у финансовой группы



Прогноз портфелей факторинговых компаний в РФ на 2024 год составляет 2 821 млрд. руб. Рынок факторинга растет быстрее других кредитных сегментов.



В 4 кв. 2023 года компаний зафиксировала максимальный квартальный объем выручки 216 млн. (с НДС), а также максимальный уровень факторингового портфеля в новейшей истории. (Рентабельность по чистой прибыли = 12,8% (выше, чем у прямых конкурентов).



Риски минимизированы: высокая оборачиваемость, низкий уровень просроченной задолженности (менее 1%), высокая диверсификация (средний чек по долгу на одного дебитора 64 млн. руб.), большинство сделок с регрессом на поставщика



71% факторингового портфеля состоит из уступленной задолженности Федеральных торговых сетей (Х5, Магнит и прочие), компаний рейтинга ТОП-500 РБК, крупного бизнеса



Высокая лидогенерация от партнеров (заключены эксклюзивные соглашения с EDI-провайдерами, агрегаторами)



Разработанная инхаус аналитическая платформа автоматизирует процессы андеррайтинга и позволяет проводить мониторинг большого количества клиентов с оперативным реагированием на риск-сигналы



Компания развивает собственную факторинговую платформу – онлайн-сервис, позволяющий клиентам удаленно управлять всеми факторинговыми операциями (от обращения до финансирования и контроля за погашением).



Профессиональная команда, обладающая большим опытом работы на финансовом рынке. Выходцы из банковских групп, факторинговых компаний, лизинговых компаний, финансовых блоков крупного корпоративного бизнеса. Команда постоянно развивается, проходя корпоративное обучение в бизнес-школе Сколково.



Стратегия СмартФакт и группы компаний заключается в развитии экосистемы финансовых решений и перехода в платформенную бизнес-модель

# Конкурентные преимущества для клиента



**Минимальный пакет документов** для рассмотрения (все данные по клиенту подтягиваются через аналитическую платформу)



**Минимальный срок** установления лимита (от экспресс-решения за 1 час до 3 дней)



**Финансирование** после подписания УПД, в день обращения



Лимиты от **100 000 руб.** на клиента



**Личный кабинет с дэшбордами и аналитикой** в помощь бухгалтерии клиента



**Все операции онлайн** на платформе (от первого обращения до финансирования без посещения офиса)



**Срок отсрочки до 365 дней**



**Расширенный список кросс-продуктов:** факторинг, лизинг, банковские гарантии и кредитование



# Цифры и факты



**> 89 тыс.**  
поставок  
профинансировано



**138,3 млрд. ₴**  
выдано денежных  
средств



**160,4 млрд. ₴**  
уступлено прав  
требований



**9**  
банков-партнеров



Кредитный рейтинг  
РА ЭКСПЕРТ **RuBB-**



В стадии реализации  
проект создания факторинговой платформы с  
резидентством в Сколково (дочерняя компания  
«СмартФокс»)

# Цифры и факты

## Партнерские программы

### с EDI-платформами



### С платформами верификации



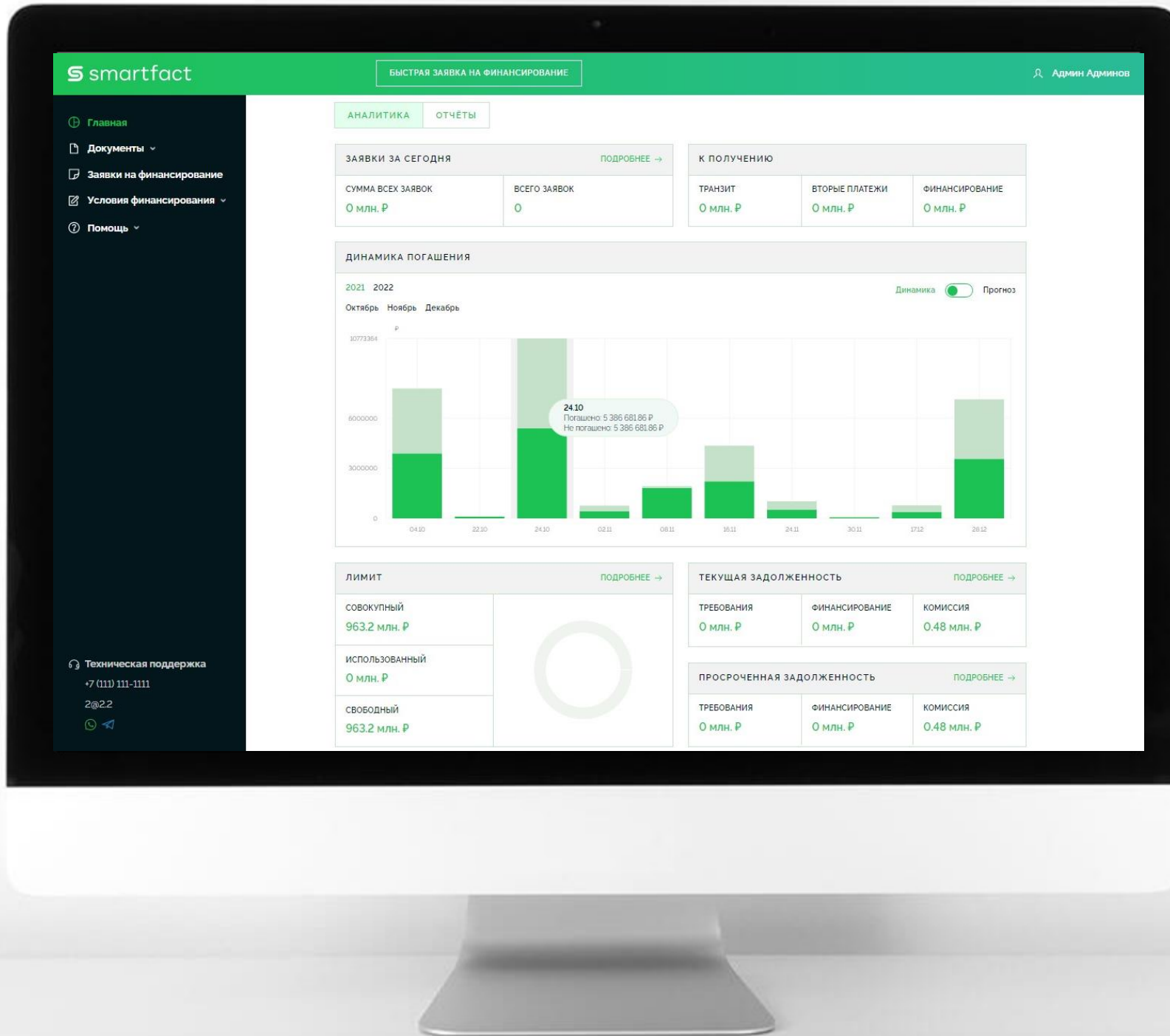
FactorPlat



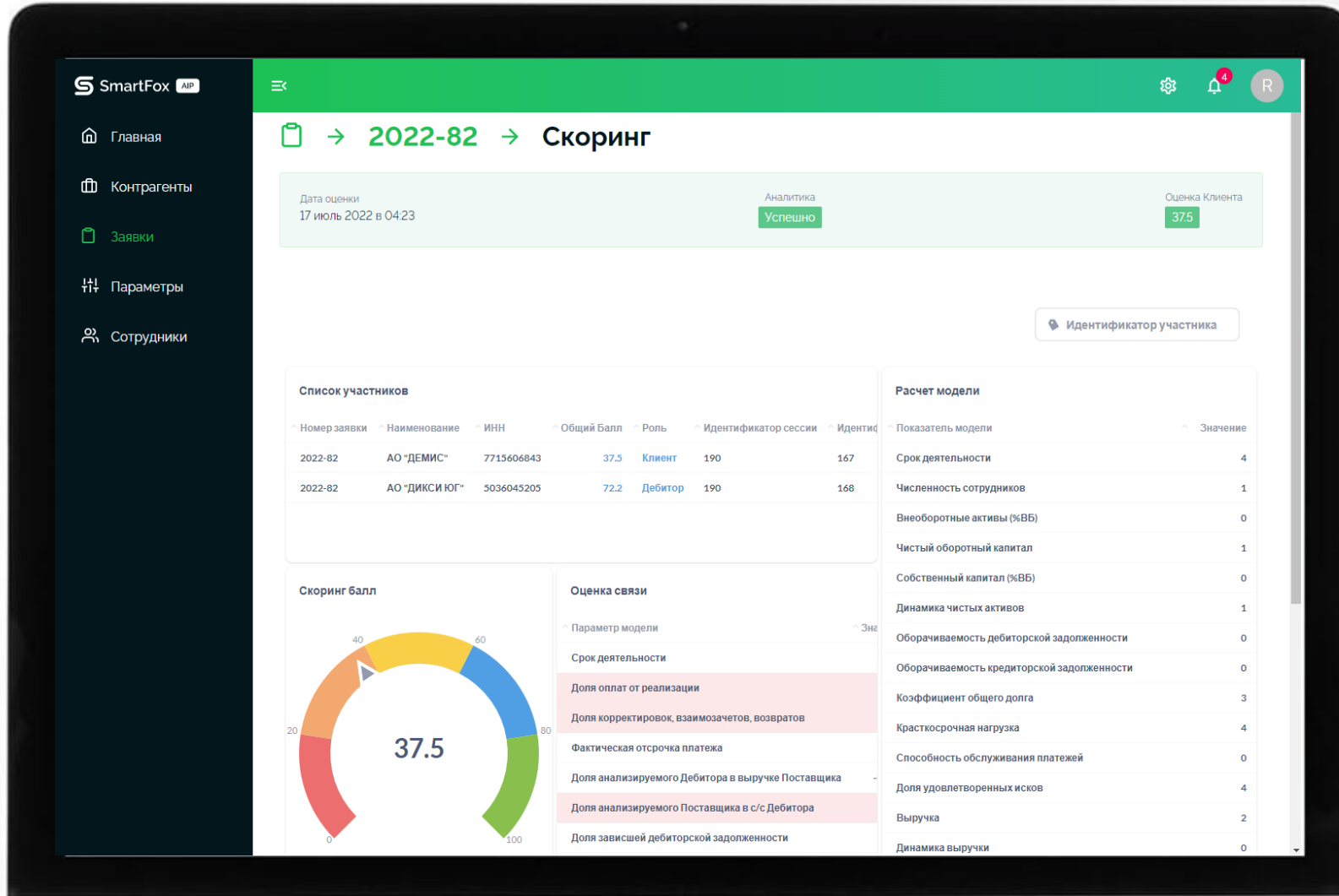
light version

### Дебиторы





Компания развивает собственную факторинговую платформу – онлайн-сервис, позволяющий клиентам удаленно управлять факторинговыми операциями: устанавливать/изменять лимиты на факторинговое обслуживание, контролировать загрузку лимитов, свободные остатки и платежи от дебиторов. Использование платформы существенно ускоряет работу с клиентами за счет автоматизации процессов скоринга, мониторинга клиентов, расчета лимитов, интегрированных в систему бухгалтерского учета.



Компания развивает собственную AIP платформу -аналитическая информационная платформа, позволяющая ускорить процесс прохождения лида до принятия решения. Аналитическая платформа подключена к учетной системе компании, CRM, личным кабинетам клиентов и внешним источникам данных. Функционал платформы: скоринг лидов, принятие решений по сделкам, мониторинг клиентов, выявление риск-сигналов и реагирование на них.

# Алгоритм работы без визита в офис

## 01

Регистрация в онлайн-сервисе СмартФакт

## 02

Направление заявки на финансирование через личный кабинет

## 03

Верификация документов по поставке в онлайн-сервисе

## 04

Финансирование поставщика по подтвержденным отгрузкам.

## 05

Оплата со стороны покупателя в сторону фактора по истечении отсрочки.

## 06

Оплата «второго платежа» поставщику, сумма поставки за вычетом финансирования и за вычетом комиссии фактора.

Все процессы оцифрованы и проходят через онлайн-сервис факторинга СмартФакт.

Онлайн-сервис позволяет клиентам удаленно управлять факторинговыми операциями: устанавливать/изменять лимиты на факторинговое обслуживание, финансировать осуществленные поставки, контролировать загрузку лимитов, свободные остатки и платежи от дебиторов. Все процессы автоматизированы и интегрированы в систему бухгалтерского учета.

# Структура Экосистемы и продуктов



**Факторинг**

Уступка  
дебиторской  
задолженности

До 365 дней

[www.smartfact.ru](http://www.smartfact.ru)



**Банковские  
услуги**

Кредитование,  
банковские гарантии,  
ВЭД

Индивидуально  
по запросу

[www.bbr.ru](http://www.bbr.ru)



**Розничный  
лизинг**

Лизинг  
транспортных  
средств, техники  
ПТС/ПСМ

От 12 до 72 месяцев

[www.ctrl.lc](http://www.ctrl.lc)



**Продажа ТС,  
спецтехники и  
постпродажный  
сервис**

Официальный  
дистрибьютор LiuGong  
Machinery, Dongfeng Trucks

Индивидуально  
по запросу

[www.ferronordic.ru](http://www.ferronordic.ru)



**Проектный  
лизинг**

Лизинг  
недвижимости,  
оборудования,  
тяжелой техники,  
вагонов

От 12 месяцев

[www.gilk.ru](http://www.gilk.ru)



Haas / Daas

**Подписка**

ИТ-оборудование,  
программное  
обеспечение по  
подписке

От 12 до 36 месяцев

[www.carboncopy.ru](http://www.carboncopy.ru)



**Универсальный  
лизинг**

Лизинг  
оборудования,  
транспорта и  
спецтехники

От 12 до 60 месяцев

[www.carboncopy.ru](http://www.carboncopy.ru)

Фактор работает на рынке финансовых услуг с **2015 года**. За плечами профессиональной команды многолетний опыт факторинговой деятельности.

СмартФакт является частью экосистемы, предлагающей различные финансовые решения для развития бизнеса, с совокупными активами, превышающими **450 млрд. руб.\***

**450**

+

Млрд. руб.

Совокупный  
портфель  
активов

**20+**

Млрд. руб.

Совокупный  
капитал

**18,2**

+

Млрд. руб.

Совокупный  
ЕВИТ

Компании экосистемы так же имеют устоявшиеся партнерские отношения с 30 банками-кредиторами, среди которых: Сбербанк, Альфа Банк, Промсвязьбанк, Россия, Ак Барс Банк, Открытие, Уралсиб и прочие.



# Финансирование

## Стабильность и своевременность

Открытые рамочные кредитные линии позволяют финансировать сделки из нескольких источников фондирования

**Скорость финансирования** обеспечена наличием в капитале ББР Банка, который предоставляет удобные условия пользования кредитной линией

**ББР Банк** – соучредитель «СмартФакт»  
+ **9 банков-партнеров**

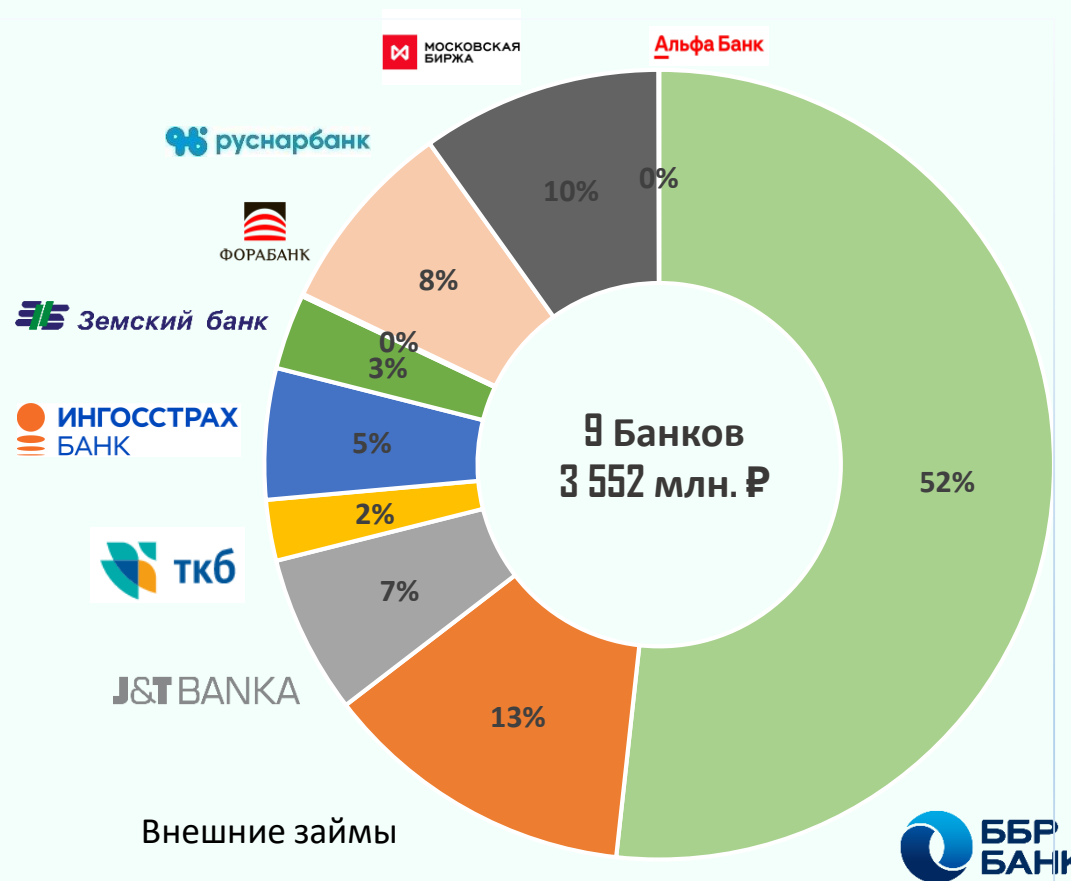
**4,58 млрд. ₺**

Открытые кредитные лимиты

**2 млрд. ₺**

Зарегистрированная программа облигаций.  
Общий объем выпуска на Мосбирже – 350 млн. руб.

## Кредитный портфель



# История развития

01

СмартФакт специализируется на классическом факторинге поставок предприятиям крупного бизнеса, ФТС (федеральные торговые сети) и компании ТОП-500 РБК, а так же на коробочных продуктах с партнёрами-лидогенераторами (Яндекс, FN GROUP (ранее Ferronordic)).

02

Более 70% факторингового портфеля составляют федеральные торговые сети, компании ТОП 500 РФ и крупный бизнес.

03

Партнерство с платформами, агрегаторами, EDI-провайдерами обеспечивает постоянную лидогенерацию. СмартФакт осуществляет инвестиции в доработку партнерских платформ с целью организации доступа к факторингу из личных кабинетов клиентов.

04

Одобрено резидентство дочерней компании ООО «СмартФокс» в Сколково с целью реализации проекта по созданию платформы для предоставления сервисов в области факторинга по модели SaaS.

05

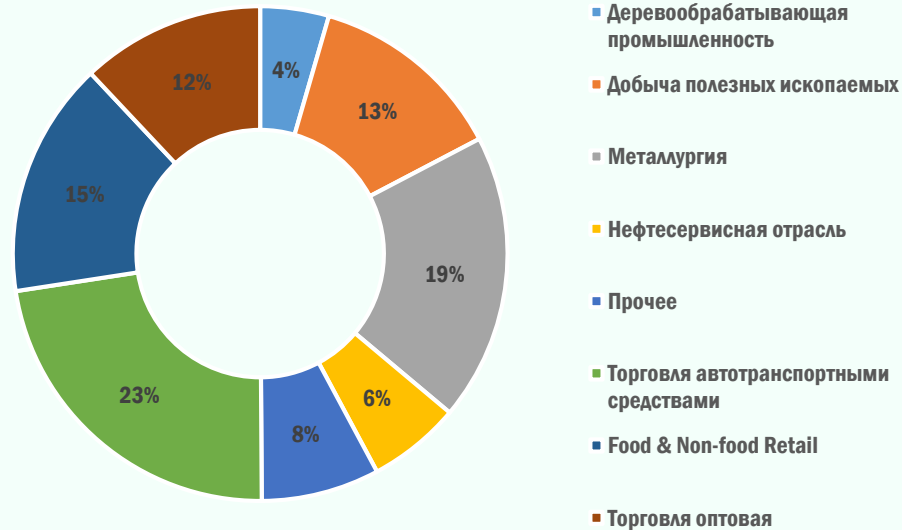
Разработан онлайн-сервис, позволяющий клиентам удаленно управлять факторинговыми операциями: устанавливать/изменять лимиты на факторинговое обслуживание, контролировать загрузку лимитов, свободные остатки и платежи от дебиторов. Все процессы автоматизированы и интегрированы в систему бухгалтерского учета.

06

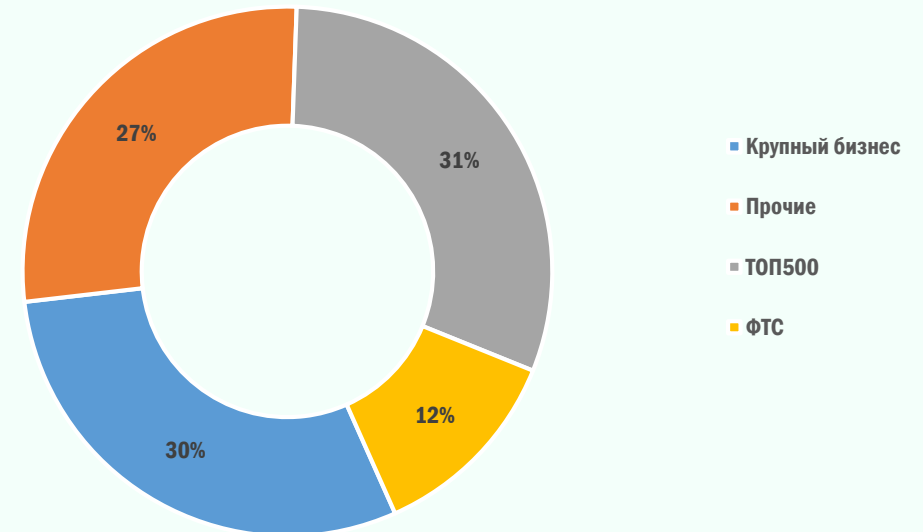
Запущена аналитическая платформа, позволяющая автоматизированно проводить скоринг и мониторинг клиентов, дебиторов и качества их связок. Выпущен первый релиз личного кабинета клиента, позволяющий цифровизировать весь клиентский путь от обращения до выдачи и погашения финансирования.

# Клиентский портфель

## Портфель - разрез по отраслям



## Портфель - разрез по видам дебиторов



## Основные дебиторы

На 01.04.2024г. факторинговый портфель СмартФакт состоит из требований к 54 дебиторам. Среди основных дебиторов: группа Сибантрацит (производитель антрацита и угля), металлотрейдер №1 в РФ – А ГРУПП, сеть розничных магазинов ТАНДЕР, X5 retail group, Metro Cash&Carry, АШАН, ОКЕЙ и др., а так же нефтесервисные компании, обслуживающие Газпром, Роснефть, Лукойл. Высокими темпами развивается продукт по финансированию клиентов FNGroup в части предоставления отсрочки по оплате сервисных и ремонтных работ, покупке запчастей и расходных материалов для парков грузовых автомобилей и спецтехники.

# Портрет клиентов и дебиторов

## Поставщики Федеральных торговых сетей

– среди дебиторов компании, большинство российских ФТС.



## ТОП 500 и крупный бизнес

– широко представлены в портфеле Смартфакт. Преобладает нефтесервисная и добывающая отрасли, из списка ТОП500 РБК либо их подрядчики.



## Факторинг и рассрочка в логике BNPL для клиентов FN GROUP (бывш. FERRONORDIC)

– коробочные продукты для поставщиков и покупателей крупнейшего дистрибьютера и сервисного партнера Dressta, Volvo, Lu Gong, Dong Feng, а также других производителей спецтехники и грузовых автомобилей. Предмет факторинг – поставка техники, запчастей и расходных материалов, сервисные и ремонтные работы.

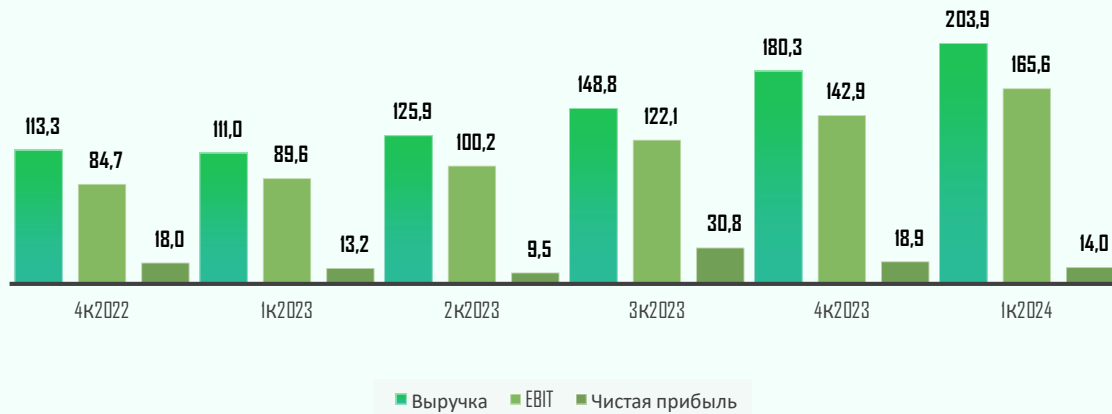
## Коробочные продукты для агрегаторов перевозок

– нестандартные решения для бизнеса агрегаторов, надежный скоринг на базе операционных показателей эффективности. Среди реализованных проектов – факторинг для партнеров агрегатора такси Сити-Мобил, факторинг для перевозчиков-партнеров платформы грузовых перевозок «Верста».

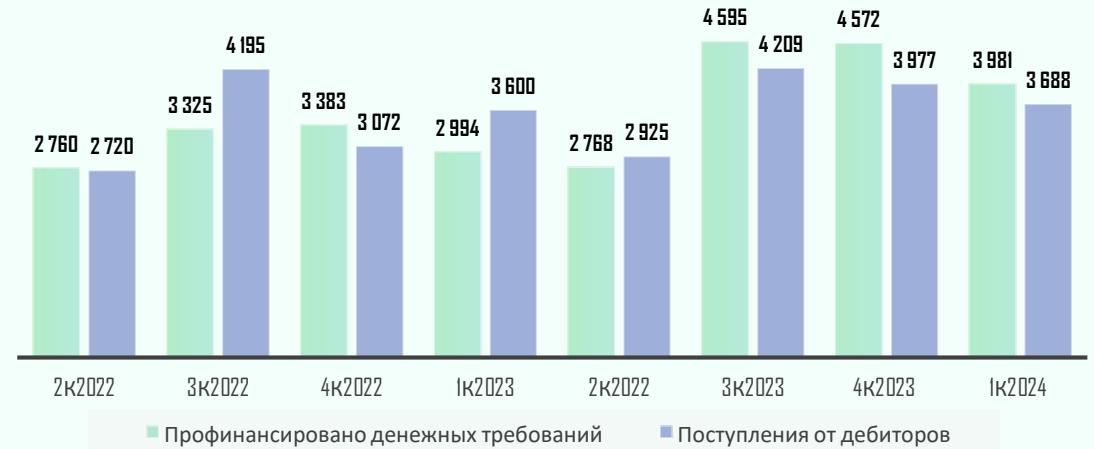
**Реализован** – факторинг для партнеров Яндекс. Такси.

# Операционные и финансовые показатели

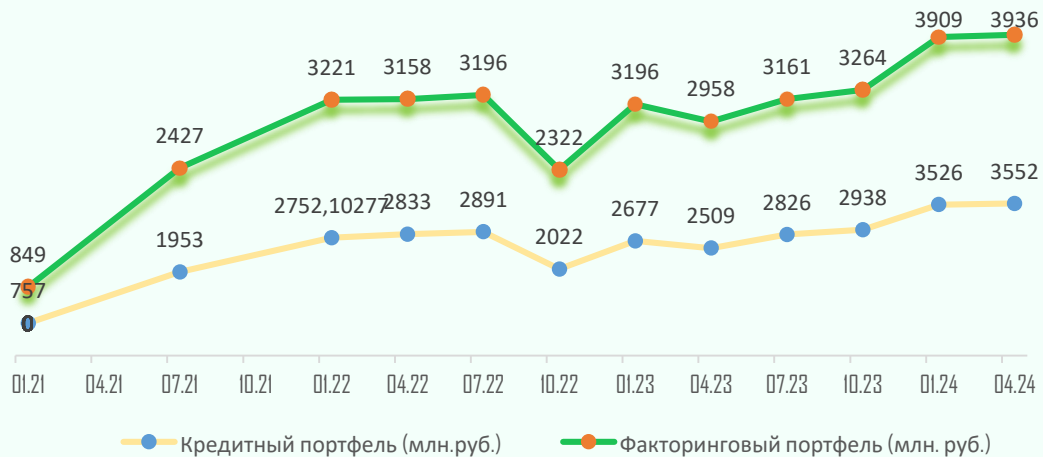
## Финансовые показатели (млн. руб.)



## Обороты (млн. руб.)



## Динамика факторингового и кредитного портфелей



## Рэнкинг по итогам 2023 года

- По объему портфеля **21** место **3 909** млн. руб.
- По объему выплаченного финансирования **23** место **13, 153** млн. руб.
- По объему активных дебиторов **19** место **144** дебитора
- По объему профинансированных поставок **23** место **23 758** поставок

# Стратегия развития

Рост портфеля к **2026** году до **10,5** млрд. руб.

	2024г.	2025г.	2026г.
Целевой клиентский портфель, млн. руб.	<b>5 489</b>	<b>7 700</b>	<b>10 500</b>
Выручка, млн. руб.	<b>967</b>	<b>1 356</b>	<b>1 817</b>
Чистая прибыль, млн. руб.	<b>100</b>	<b>140</b>	<b>186</b>

## Периметр проектов на **2024-2026**:

- Развитие AIP (аналитической информационной платформы), развитие скоринговых модулей, модуля принятия решений по сделкам, подключение новых внешних источников данных к платформе, обогащение хранилища данных и пр.
- Развитие факторинговой платформы: улучшение пользовательских функций личных кабинетов клиентов, улучшение UX/UI интерфейсов, добавление новых продуктов и пр.
- Объединение в экосистему группы компаний с целью создания синергии в деятельности разных бизнес-юнитов на уровне продуктовых узлов без участия координирующего центра.
- Переход в платформенную бизнес-модель с целью усиления кросс-продаж, снижения стоимости лида и ведения общей юнит-экономики клиента.

# Параметры выпуска и цели инвестирования

- Вид облигаций: процентные
- Объем выпуска: 200 000 000 руб.
- Срок обращения: 3 года
- Купонный период: ежеквартально (90 календарных дней)
- Ставка купонного периода: рыночная на момент размещения, будет определена перед выпуском
- Организатор размещения: АО «ИК «РИКОМ-ТРАСТ»
- Цель эмиссии: Средства привлекаются на расширение основной деятельности – финансирование под уступку денежного требования (факторинг). Результатом привлечения средств будет являться увеличение факторингового портфеля (уступленных требований) и, как следствие, увеличение выручки за счет комиссионного дохода.



## Контакты

123001, г. Москва, Трехпрудный переулок, д. 9 стр.2

### Советник Генерального директора

Риналь Сулейманов

 +7 (921)793 77 70

 r.suleimanov@smartfact.ru

### Первый заместитель Генерального директора

Павел Гусев

 +7 (916) 990-62-06

 p.gusev@smartfact.ru

[www.smartfact.ru](http://www.smartfact.ru)